

LokalGruppen søger en sælger med stort netværk i Trekantområdet

Er du den fødte sælger og klar på at vise dit værd? Som sælger hos LokalGruppen, hvor vi beskæftiger os med nyhedsmediet LokalNyt og erhvervsnetværket LokalVækst, vil du få ansvaret for at styrke relationen til vores nuværende kunder, men du vil især skulle åbne dørene til nye kunder.

Vi er på udkig efter en sælger, der kan opbygge og udvide vores relationer og netværk særligt i Trekantområdet. En sælger, der kender sine kunder så godt, at du nærmest kender deres behov, før de selv gør.

Om jobbet:

- Du bliver ansvarlig for at sikre salg af vores abonnementsløsninger hos LokalNyt via opsøgende salg
- Du skal også arbejde for at erhverve nye kunder til vores lokale erhvervsnetværk LokalVækst, som skal startes op i Trekantområdet snarest
- Du vil desuden skulle vedligeholde og følge op på eksisterende netværk og kunder i hele landet.

Vores forventninger til dig:

Du kan med din udadvendte og positive indstilling møde små og store erhvervsdrivende og udbrede kendskabet til vores nye lokalmedie LokalNyt samt vores erhvervsnetværk LokalVækst i hele landet, men især i Trekantområdet, som du gerne må have et indgående kendskab til.

Med din nysgerrighed og indsigt kan du tydeliggøre over for potentielle kunder, hvordan vores billige lokale løsninger kan styrke netop deres virksomhed. Det er vigtigt, at man får solgt den rette løsning til den individuelle kunde, så der skabes langvarige samarbejder. For at få succes i stillingen er det vigtigt, at du kan arbejde selvstændigt, og at du har erfaring med salgsarbejde. Det har dog ikke den store betydning, hvor mange års erfaring, du har i bagagen, det vigtigste er, at du brænder for at spille en aktiv rolle i at udbrede kendskabet til LokalNyt og LokalVækst i Trekantområdet.

Om os:

Vores virksomhed er placeret centralt i Middelfart hos The Platform, hvor du vil få dygtige kollegaer med erfaring inden for kommunikation, medieproduktion, grafisk design, hjemmesideudvikling og salg. Her vil der være rig mulighed for sparring og samarbejde. Din geografiske placering er underordnet, da der vil være en del kundemøder og netværksmøder i store dele af landet. Som nævnt ser vi dog gerne, at du har et stort

netværk og kendskab til virksomheder, foreninger og lignede i Trekantområdet, hvor dit primære salgsarbejde vil finde sted.

Vi kan tilbyde:

Ud over et udviklende salgsjob med gode kolleger og en fast løn med mulighed for provision, får du også en meget fleksibel arbejdsplads, hvor der er mulighed for en plads på vores kontor i Middelfart, men også mulighed for hjemmearbejde. Der er som udgangspunkt tale om en fuldtidsstilling, men stillingen tilpasses efter den rette kandidat. Vi ansætter løbende sælgere i hele landet, så hvis dit kendskab og netværk ligger uden for Trekantområdet, er du naturligvis også velkommen til at sende os din ansøgning.

Ansøgning og kontakt:

Lyder jobbet som noget for dig? Så send en mail til os på job@lokal-gruppen.dk. Har du nogle spørgsmål til jobbet, kan Isabella Fuglsang kontaktes på tlf. 53 86 09 66. Vi afholder samtaler løbende, så vent ikke for længe med at sende din ansøgning samt CV.